



Sie sind gewissenhaft und arbeiten exakt? Termindruck lässt Sie nicht aus der Ruhe bringen, sondern spornt Sie an, noch mehr Gas zu geben? Sie sind technisch affin und zugleich kommunikativ? Dann suchen wir Sie. Werden Sie Teil von Agir Aggregat und unseren innovativen Lösungen in der Aufbereitungs-, Förder- und Umschlagtechnik für Sand-, Kies- und Gesteinsmaterialien.

Verkaufsingenieur Anlagenbau (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Verkauf (ohne Kundenakquise) und zentrale Ansprechperson für alle Verkaufsthematiken
- Entgegennahme und Dokumentation von Kundenanfragen (telefonisch und per E-Mail)
- Erarbeiten technisch umsetzbarer, individueller Kundenlösungen in Zusammenarbeit mit dem Engineering
- Kalkulation von Projekten inklusive Erstellung und Nachbearbeitung von Offerten
- Auftragsverhandlungen mit Kunden und Vertragspartnern

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung, idealerweise ergänzt durch eine technische Weiterbildung auf Stufe HF/FH
- CAD-Kenntnisse (2D) zwingend erforderlich
- Selbstständige Arbeitsweise, Eigeninitiative und Lösungsorientierung
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, zusätzlich Italienisch oder Französisch von grossem Vorteil

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und herausfordernde Tätigkeit in einem unkomplizierten Team mit Freude und Spass an der Arbeit. Bei uns erwarten Sie interessante Kunden mit spannenden und anspruchsvollen Projekten. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung per E-Mail an Elina Seibold, elina.seibold@agir.biz.